

権限明示および推奨方針

株式会社ハウスコミュニケーション

1. 弊社の取扱保険会社

(1) 弊社は、充実した商品ラインアップでお客様のご意向に沿った保険商品をご提案するために、複数の保険会社と代理店委託契約を締結しております。取扱保険会社は以下の通りです。（ただし、取扱保険会社の全商品は取扱いしておりません）

- ・三井住友海上あいおい生命保険株式会社
- ・アクサ生命保険株式会社
- ・FWD 生命保険株式会社
- ・SONPO ひまわり生命保険株式会社
- ・ネオファースト生命保険株式会社

2. 募集人の権限と個人情報の利用目的

(1) 弊社の生命保険募集人は、お客様と申込先の保険会社の生命保険契約の媒介を行うもので、契約締結の代理権はございません。保険会社が申込を承諾したときに、保険契約は有効に成立します。また、告知受領権は保険会社および保険会社指定の医師が有しており、弊社の生命保険募集人に口頭でお話しされても、告知いただいたことになりませんのでご注意ください。弊社の損害保険募集人は、お客様と申込先の保険会社の損害保険契約締結の代理権を有しています。

(2) 弊社は、お客様の個人情報についてお客様に同意を頂いた上で、生命保険と損害保険及びこれらに付随・関連するサービスの提供等の業務に必要な範囲で利用いたします。その他の目的で利用することはありません。

詳しくは、「プライバシーポリシー」<https://housecommunication.co.jp/privacy/>をご参照ください。

3. 弊社の推奨販売の方法（推奨理由）

(1) 弊社方針による推奨保険会社の選定

弊社は、継続的な商品の情報収集と最新の分析結果をもとに、あらかじめ想定されるお客様の背景（年齢・性別・家族構成等）ごとのニーズに対し、そのニーズを解決するにあたり優先される要素や商品特性、保険料水準などを基準に、私達が自信を持ってお奨めできる保険商品を、以下の目的別に数社に絞り込んだ「**目的別の推奨保険会社・商品一覧**」を作成しております。

生保	①生活費や教育費への備え（死亡保障）	⑥重大疾病への備え（重大疾病保障）
	②死後整理費用への備え（死亡保障）	⑦介護への備え（介護保障）
	③就業不能時の生活資金への備え（就業不能保障）	⑧老後資金の準備（貯蓄）
	④病気やケガの医療費への備え（医療保障）	⑨教育資金の準備（貯蓄）
	⑤がん治療費用への備え（がん保障）	⑩まとまった資金の活用（資産運用・相続）

(2) 商品特性等の客観的基準による推奨商品の選定

お客様へのアンケート及びヒアリング内容に基づき、「**目的別の推奨保険会社・商品一覧**」の中から、お客様のご意向に最も適した商品を選定、推奨いたします。お客様から伺いましたご意向に適した商品が「**目的別の推奨保険会社・商品一覧**」の中からご案内できない場合は、それ以外の保険会社・商品から選定、推奨いたします。

(3) 「目的別の推奨保険会社・商品一覧」の見直し

- ① 四半期ごとに推奨商品選定委員会を開催して見直しを行います。
- ② 例外的に追加する推奨保険会社（商品）の選定は随時行い、当該推奨の継続については四半期ごとの選定委員会で判定いたします。

なお弊社「株式会社ハウスコミュニケーション」は、「ライフマイスター株式会社」<https://www.lifemeister.com/about/>の提携代理店となります。ご契約に際しては、「株式会社ハウスコミュニケーション」と「ライフマイスター株式会社」の共同募集となりますので、予めご了承ください。